



Wie Sie mit der AmiciCARD ...

- ... Neukunden gewinnen und begeistern
- ... bis zu 80 % der Rabatte einsparen
- ... Ihre Umsätze steigern

Werden Sie AmiciCARD-Member!



www.amicicard.de/member

1. Die AmiciCARD - Ihr klarer Vorteil!



Erfolgskonzept mit Hebelwirkung

Immer mehr Geschäfte erkennen und nutzen die Vorzüge von Kundenkarten. Die AmiciCARD jedoch bietet gegenüber herkömmlichen Punkte-Bonus-Systemen, Geld-Rabattaktionen und Kundenkarten wichtige Vorteile für Sie. Die AmiciCARD ist eine Freundschaftskarte und leistet mit ihren Besonderheiten wie Weiterempfehlung und Neukundengewinnung einen großen Beitrag zu Ihrem Erfolg. Eine wirkliche Innovation auf dem Kundenkarten-Sektor!

Wie Sie in Zukunft bei all Ihren Rabattaktionen profitieren

Verschenken Sie bei Rabattaktionen kein Geld mehr, sondern geben Sie Ihren Kunden Gutscheine mit der AmiciCARD! So sparen Sie einen Großteil Ihrer Rabattkosten. Die Kunden sammeln die Gutscheine und lösen sie in Ihrem Geschäft wieder ein. Alle von Ihnen über die AmiciCARD gewährten Rabatte in Gutscheinform kehren so zu Ihnen zurück. Welche Einsparung das für Sie persönlich bedeutet, können Sie ganz einfach von dem Erfolgs- und Einsparungsrechner auf www.amicard.de/member berechnen lassen.

Wie Ihnen die AmiciCARD Neukunden und eine Umsatzsteigerung beschern kann, erfahren Sie auf den nächsten Seiten.

jetzt bis zu
80%
Rabatt-
gewinn
sichern!



2. Ihr Erfolgs- und Einsparungsrechner

Wie Sie bis zu 80 % der Rabattkosten einsparen und dabei Ihren Umsatz und Gewinn erhöhen

Mit dem Link www.amicard.de/member gelangen Sie zum Einsparungsrechner – er berechnet für Sie auf Knopfdruck Ihre persönliche Einsparung.

Berechnungsbeispiel:

	ohne AmiciCARD	mit AmiciCARD
Rabattierter Umsatz	100.000 €	100.000 €
Rabatt/Gutschein 30 % v. Umsatz = effektive Rabattkosten	30.000 €	7000 €
Wareneinsatz 20 %	20.000 €	20.000 €
Bruttogewinn	50.000 €	73.000 €

Das entspricht einer Ersparnis von ca. 23.000 €. Das sind 76,67 % weniger Rabattkosten!
Wenn Sie 30 % Rabatt in Geldwert verschenken, könnten Sie Ihren Kunden genauso gut 128,5 % mit der AmiciCARD geben.

Das Rechenbeispiel: Unter Punkt 4 wird die Einsparung erklärt. Auf www.amicard.de/member finden Sie außerdem eine ausführliche Beschreibung, wie die Einsparung genau funktioniert und berechnet wird.

3. Neukundengewinnung durch Zusatzgutscheine

Das System von Mitglied und Co-Mitglied sorgt für eine kontinuierliche Erweiterung Ihres Kundenstamms!

Mit jedem AmiciCARD-Rabatt erreichen Sie gleich zwei AmiciCARD-Kunden, denn neben dem Karteninhaber erhält jeweils ein weiteres Mitglied einen Gutschein. Dieses Co-Mitglied ist eine zufällig ausgewählte Person aus Ihrer Umgebung, die ebenfalls eine AmiciCARD besitzt. Bei jedem Kauf geben Sie also zwei Gutscheine ab:

- einen Gutschein an den Karteninhaber
- einen Zusatzgutschein an das Co-Mitglied – Ihrem möglichen Neukunden!



Die Gutscheinhöhe bestimmen Sie in beiden Fällen natürlich selbst. Die Zusatzgutscheine erhalten meist Kunden, die Ihr Geschäft noch nicht kennen. Mit jedem Einkauf eines Mitglieds werden deshalb erneut potentielle Kunden auf Ihr Geschäft aufmerksam. Mit den Zusatzgutscheinen können somit stetig Neukunden angeworben werden. Sie behalten dabei immer den Überblick: In Ihrem Member-Account können Sie stets sämtliche von Ihnen gegebenen Rabatte einsehen.

4. So funktioniert die Einsparung mit der AmiciCARD!

Die Einsparung mit der AmiciCARD ist ganz einfach.

Hier ein Beispiel:

Geben Sie Ihrem Kunden bei einem Einkauf in Höhe von 100 Euro einen Sofort-Rabatt von 50 %, so erhalten Sie von Ihrem Kunden noch 50 Euro. Von diesem Umsatz ziehen Sie den Einkaufspreis der Ware ab, beispielsweise 20 Euro und haben somit – ohne AmiciCARD – 30 Euro verdient. Geben Sie Ihrem Kunden auf den gleichen Einkauf aber stattdessen einen AmiciCARD-Rabatt in Form eines Gutscheins, können Sie viel Geld sparen – und das funktioniert so:

Der Kunde erhält bei einem Rabatt von 50 % zwar den Gutschein in Höhe von 50 Euro, bezahlt aber zunächst die vollen 100 Euro. Somit haben Sie nicht nur 30 Euro, sondern 80 Euro an diesem Einkauf verdient.

Wenn der Kunde seinen Gutschein beim nächsten Einkauf einlöst und für (mindestens) 50 Euro einkauft, müssen Sie lediglich den Warenwert Ihres vergebenen Gutscheines abziehen. Bei einem Einkauf von 50 Euro könnte dies zum Beispiel ein Warenwert von 10 Euro sein.

Somit haben Sie mit der AmiciCARD insgesamt 100 Euro Umsatz und davon 70 Euro Gewinn gemacht, anstatt nur 50 Euro Umsatz und 30 Euro Gewinn ohne AmiciCARD.

Insgesamt hat Sie der Rabatt von 50 % bzw. 50 Euro nur 10 Euro gekostet.

Für Sie ist also der Gutschein die deutlich einträglichere Variante, um Rabatte zu vergeben!

Und auch die Kunden werden zufrieden sein:

Wenn der Kunde 50 Euro in Gutscheinform erhält, ist das für ihn genauso viel wert wie Bargeld, da der Preis seines nächsten Einkaufs auch um eben diese 50 Euro reduziert wird.



Und so sparen Sie bis zu 80 % Ihrer Rabattkosten!



5. Ihre Vorteile als „AmiciCARD-Member“

Als AmiciCARD-Member haben Sie eine Reihe von Vorteilen ...

- Einsparung von bis zu 80 % der Rabattkosten
- Festlegung der Rabatte ganz individuell und flexibel
- Kontinuierliche Neukundengewinnung durch Zusatzgutscheine
- Erhöhung der Kundenbindung durch dauerhafte Rabatte
- Dauerwerbeeffect durch die AmiciCARD mit Ihrem Werbeaufdruck
- Voller Überblick in Ihrem Member-Account plus Betreuung durch das AmiciCARD-Serviceteam
- Membergemeinschaften von mehreren Geschäften
- Optionale Verlinkung Ihres Onlineshoppingbereichs im Internetportal



Viele weitere Vorteile erfahren Sie auf www.amicicard.de/member

Wichtig für Sie und Ihre Kunden mit der AmiciCARD:

Auf www.amicicard.de kann man teilnehmende Geschäfte suchen und sich über die gewährleistete Gutscheinhöhe informieren.

Neue Kunden werden durch diese Suchfunktion schneller auf Sie aufmerksam und können sich bereits beim ersten Besuch auf einen neuen AmiciCARD-Gutschein freuen – und die Kunden kommen wieder, um erneut bei Ihnen einzukaufen.

Firma	PLZ	Ort	GS	Globe	EP	EP_Globe
Apothek Stuttgart1	70238	Stuttgart	10%	10%	10%	10%
Blumen Ralf			15%	1%	5%	1%
Döner Haus	70167	Stuttgart	10%	10%	10%	10%
Friseursalon Tina	63567	Würzburg	20%	3%	15%	3%
Gemüse Thoma	80499	Memmingen	9%	2%	9%	2%
Restaurant Bella Napoli	70346	Stuttgart	10%	10%	10%	10%
Sport Kraus	80300	München	20%	10%	10%	5%
Terracciano GmbH	70123	Stuttgart	15%	10%	7%	5%
Young Fashion	72367	Renningen	8%	3%	5%	2%

Apothek Stuttgart1

Händlernr.: 1026

Adresse: 70236 Stuttgart

AmiciCARD

Gutschein: 10%

Empfehlungsprämie: 10%

AmiciCARD Globe

Gutschein: 10%



6. Die Vorteile für AmiciCard-Besitzer

Als AmiciCARD-Kunde hat man viele Vorteile ...

- Mit den AmiciCARD-Gutscheinen kann man dauerhaft günstiger einkaufen
- Die Kunden erhalten außerdem durch Weiterempfehlungen Empfehlungsgutscheine und durch andere AmiciCARD-Besitzer Zusatzgutscheine
- Die AmiciCARD ist für Ihre Kunden vollkommen kostenfrei
- Die Kunden können endlich ihre Geldbörse entrümpeln, denn die AmiciCARD ersetzt die Sammlung verschiedener Stempel-, Punkte- und Rabattkarten
- Die AmiciCARD ist deutschlandweit einsetzbar, ob in den teilnehmenden Geschäften vor Ort oder in den Online-Shops
- Im Kunden-Account finden Ihre Kunden alle teilnehmenden Geschäfte und können sämtliche Gutscheine einsehen
- Datenschutz wird bei AmiciCARD großgeschrieben:
Die Kundendaten werden zentral verwaltet und keinesfalls an Dritte weitergegeben

Viele weitere Vorteile finden Sie auf www.amicicard.de/member



Ihr Onlineshopping-Bereich ist für die Kunden auch über das AmiciCARD-Internetportal zugänglich. Natürlich werden auch hier Gutscheine gesammelt!

AmiciCARD Die Freundschaftskarte

Empfehlungsprämien für AmiciCard für den aktuellen Monat: 160,00 €
Nichteingelöste Gutscheine für AmiciCard-Händler und -Händlergruppen:

Friseursalon Tina	70,00 €
Terracciano GmbH	62,50 €
Blumen Ralf	45,00 €
Döner Haus	30,00 €
Friseursalon Tina	50,00 €
Gemüse Toma	25,00 €
Restaurant Bella Napoli	33,00 €
Sport Kraus	80,00 €
Young Fashion	48,00 €



Im jeweiligen Kunden-Account werden alle gesammelten Gutscheine aufgeführt. Kein Gutschein wird mehr vergessen oder geht verloren.

7. In drei Schritten zum Erfolg mit der AmiciCard



1. Informieren Sie sich in dieser Broschüre und auf www.amicicard.de/member ausführlich über die Vorzüge der AmiciCARD. Bedenken Sie die vielen Vorteile, die Sie Ihren Kunden bieten können – auch Ihre Kundschaft wird von der AmiciCARD begeistert sein! Denken Sie daran, als AmiciCARD-Member können Sie:
 - bis zu 80 % der Rabattkosten einsparen und den Umsatz steigern
 - Neukunden gewinnen und die Kundenbindung stärken
 - den Dauerwerkeffekt durch Weiterempfehlung, Kartenaufdruck und Gutscheine an Co-Mitglieder und vieles mehr nutzen!



2. Verlieren Sie keine Zeit und fordern Sie Ihre Anmeldeunterlagen gleich unverbindlich an. Oder vereinbaren Sie ein Beratungsgespräch mit einem AmiciCARD-Berater. Gerne nehmen wir uns Zeit für Sie!



3. Verteilen Sie möglichst viele AmiciCARDS, zum Beispiel mit Ihrer Werbung oder direkt im Geschäft an Ihre Kunden. Geben Sie künftig alle Rabatte in Form von Gutscheinen über die AmiciCARD, gewinnen Sie mit den Zusatzgutscheinen auch die Co-Mitglieder ...
... und freuen Sie sich auf die Ersparnis und Ihre Neukunden!

Informieren Sie sich bei Ihrem AmiciCARD-Berater über die Start- und Einrichtegebühren. Sie werden überrascht sein, wie günstig es ist, AmiciCARD-Member zu werden.

Kontakt:

Für weitere Informationen steht Ihnen ein AmiciCARD-Berater gerne zur Verfügung. Die Kontaktdaten finden Sie im Adressfeld auf der Rückseite dieser Broschüre.

AmiciCARD GmbH
Stuttgart





Ihr zuständiger AmiciCARD-Berater: